

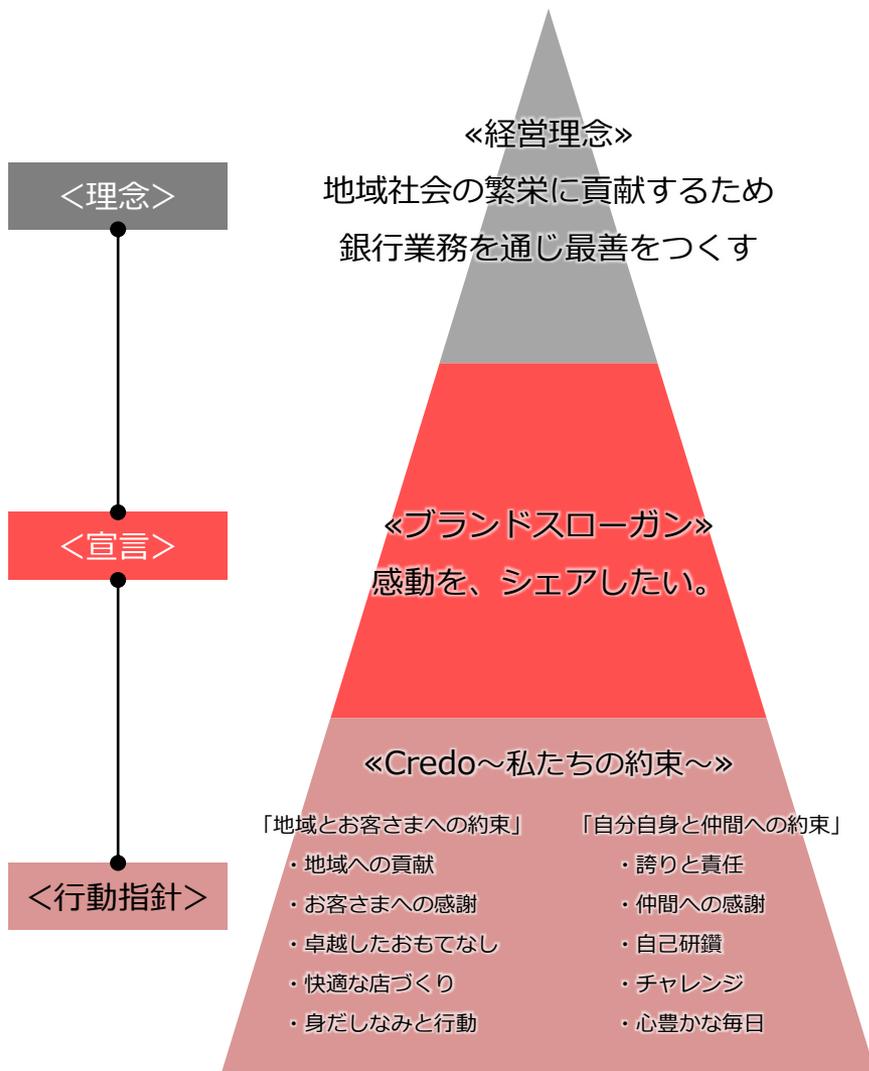
# 「金融仲介機能のベンチマーク」

## 平成27年度の取組み実績



平成28年3月31日現在

## 経営理念 体系図



## 概要

本店：大分市府内町3丁目4番1号

創立：明治26年2月1日

資本金：195億98百万円

従業員数：1,650名（出向者および嘱託等を除く）

店舗数：99ヶ店（うち大分県内：88ヶ店）

（店舗数のみ9月末現在。店舗数は代理店4ヶ店含む。別途東京事務所・香港駐在員事務所あり）

預金等残高：2兆7,558億円

貸出金残高：1兆7,945億円

外部格付：A+（日本格付研究所）



# 1. お客様の経営改善や成長力の強化

・当行をメインバンクとしてお取引を頂いているお客様のうち、比較可能な財務データを有するお客様につきましては、その73.0%が経営指標が改善（売上高の増加、営業利益率の改善、従業員数の増加のいずれか）しております。

共通ベンチ  
マーク

1-1

当行をメインバンクとして  
お取引を頂いているお客様 **…3,443先**  
(グループ企業さまは1先とカウントしております。  
純個人のお客様は含んでおりません。)

共通ベンチ  
マーク

1-2

共通ベンチマーク1-1の  
お客様へのご融資残高 **…4,538億円**

共通ベンチ  
マーク

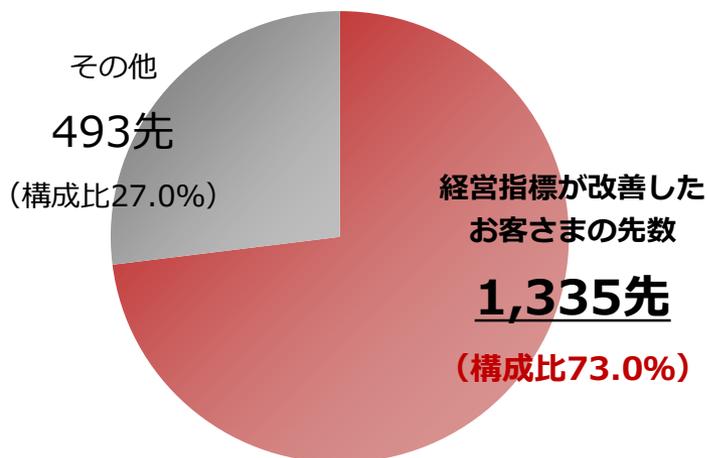
1-3

共通ベンチマーク1-1のお客様のうち、比較可能  
な財務データを有するお客様1,828先について、  
経営指標が改善した(※)お客様

共通ベンチ  
マーク

1-4

共通ベンチマーク1-3の「経営指標が改善した  
お客様1,335先」へのご融資残高の推移



(※) 前年対比で以下3点のいずれかに該当するお客様を「経営指標が改善した」と位置付けております。  
①売上高が増加 ②営業利益率が改善 ③従業員数が増加

(単位：億円)



## 2. お客様の抜本的な事業再生等による生産性の向上

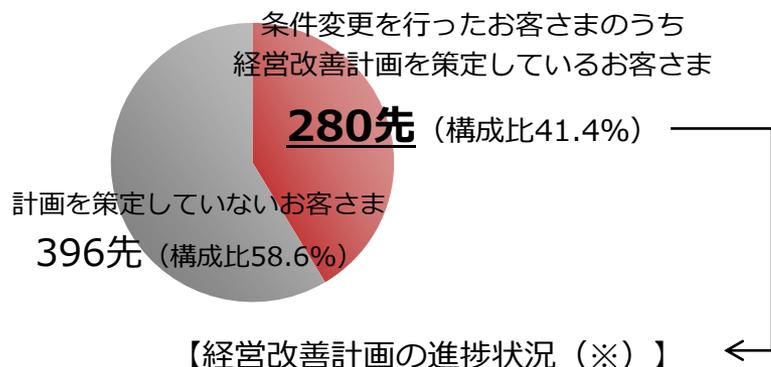
・ご融資に関して貸付条件等の変更（長期運転資金の折返し融資等を含む）を行い且つ経営改善計画の策定を行った280先のお客様につきましては、その81.1%が経営改善計画の進捗状況が「好調」または「順調」となっております。

共通ベンチ  
マーク

2

既存のご融資に関して条件の  
変更を行ったお客様

…**676先**



好調+順調  
**227先**

(構成比81.1%)

不調 **53先**  
(構成比18.9%)

好調 **57先**  
(構成比20.4%)

順調 **170先**  
(構成比60.7%)

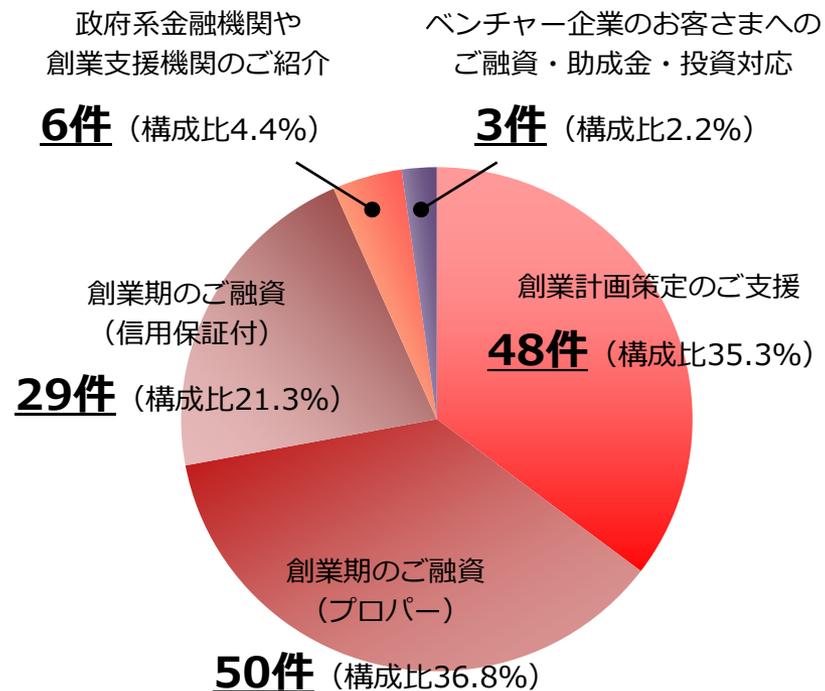
(※) 進捗状況の区分は  
売上高または営業利益の  
いずれか良い方の数値を  
基準に判定しております。  
①120%超 …「好調」  
②80~120%…「順調」  
③80%未満 …「不調」

共通ベンチ  
マーク

3

当行が関与した創業案件の件数 …**136件**

【関与した136件の内訳】



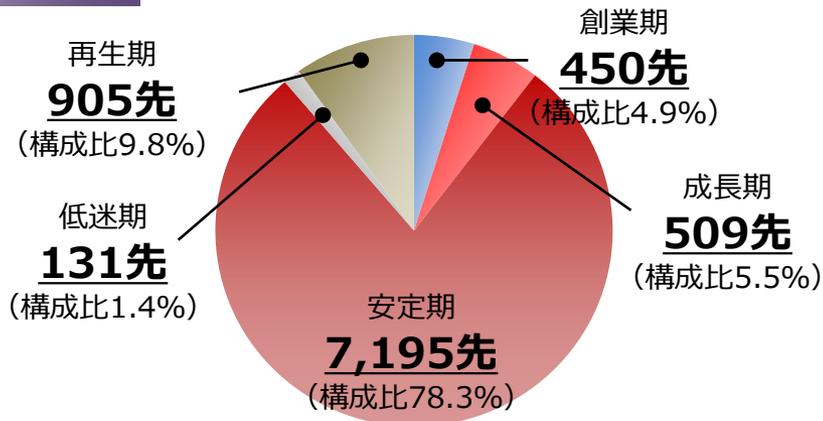
### 3. 担保・保証依存の融資姿勢からの転換等

・定義が幅広いこともあり、お取引先数・ご融資残高共に「安定期」のお客さまの構成比が高くなっておりませんが、当行では「創業期」や「低迷期」、「再生期」のお客さまに対しても付加価値の高い多様なサービスを実践してまいります。

共通ベンチ  
マーク

4-1

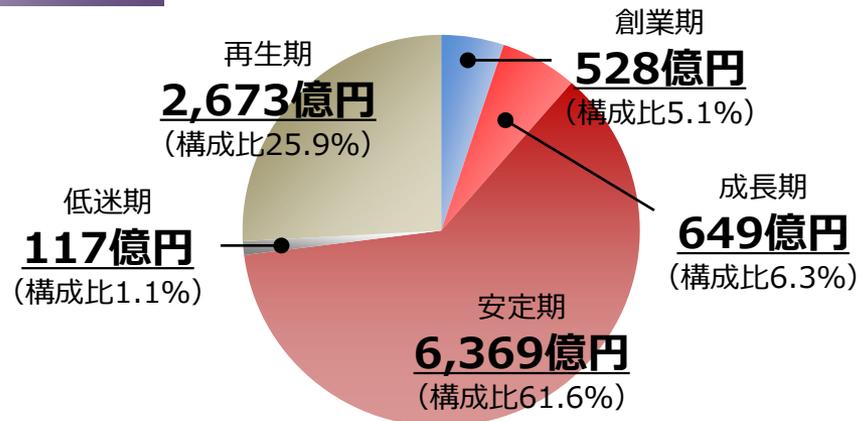
お客さまのライフステージ別（※）のお取引先数  
および全体（9,190先）に占める比率



共通ベンチ  
マーク

4-2

お客さまのライフステージ別（※）のご融資残高  
および全体（10,336億円）に占める比率



（※）ライフステージは、創業から5年までを「創業期」、売上高平均で直近2期が過去5期の120%超を「成長期」、同80～120%を「安定期」、同80%未満を「低迷期」、貸付条件の変更または延滞がある場合を「再生期」として区分しております。なお、貸付条件の変更には長期運転資金の折返し融資等も含んでおります。

共通ベンチ  
マーク

5-1

事業性評価に基づきご融資を  
行っているお客さまの数（※）  
および全体に占める比率

…**376先**  
(構成比4.1%)

共通ベンチ  
マーク

5-2

共通ベンチマーク5-1の  
お客さまへのご融資の残高  
および全体に占める比率

…**1,854億円**  
(構成比17.9%)

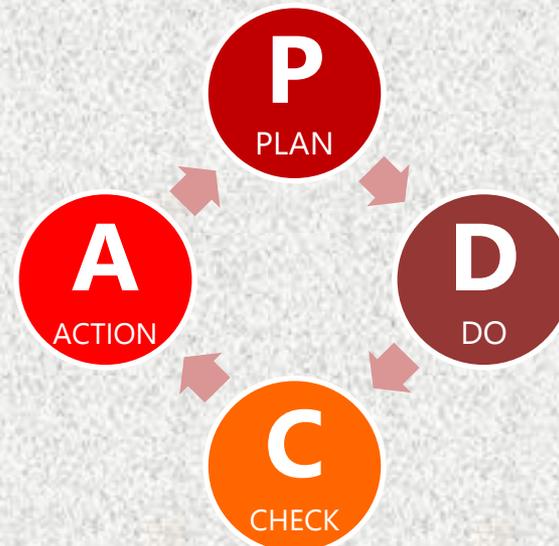
（※）お客さまの財務内容だけにとらわれず定性的な情報もしっかりと踏まえた上で、経営課題の解決や具体的なニーズの充足に向けて、当行が本業のご支援に加え資金面のご支援にも中長期的に取り組んでいるお客さまの数をカウントしております。

【「金融仲介機能のベンチマーク」の活用について】

当行では「金融仲介機能のベンチマーク」を継続的に活用し、当行がお客さまのニーズや課題解決にしっかりとお応えできているかを自主点検、自主評価してまいります。

また、積極的な情報開示を通じて、地域の皆さま等と対話をさせて頂くことによって、PDCAサイクルを機能させ、自らの取組みの更なる高度化を図ってまいります。

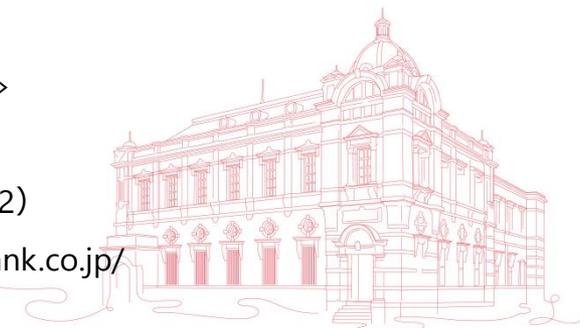
地域の皆さまにおかれましては、当行の取組みに対しまして、なお一層のご支援をたまわりますよう、心からお願い申し上げます。



《記載内容に関するお問い合わせ先》

株式会社 大分銀行 総合企画部  
経営企画グループ（電話：097-538-7612）

ホームページアドレス : <http://www.oitabank.co.jp/>





感動を、シェアしたい。

大分銀行